

# Czym są Incoterms

Incoterms to skrótowa nazwa dla **International Commercial Terms**, czyli międzynarodowych warunków sprzedaży. Zostały opracowane, aby ułatwić i uporządkować zakres obowiązków i odpowiedzialności stron (sprzedający i kupujący) w handlu międzynarodowym pomiędzy kontrahentami z różnych Państw, którzy podlegają różnym porządkom prawnym. Dotyczą załadunku/wyładunku towaru, jego transportu, przeładunków, ubezpieczenia oraz odpraw celnych.

Incoterms są opracowywane przez Międzynarodową Izbę Handlową (ICC).

Wg. Incoterms 2020 wyszczególniono 11 podstawowych reguł handlowych.

## Reguły Incoterms 2020

Reguły Incoterms 2020\* podzielono na reguły ogólne, czyli dostępne dla wszystkich gałęzi i środków transportu oraz na reguły stworzone wyłącznie dla transportu morskiego i wodnego śródlądowego.

Do reguł powszechnych należą **EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, DPU i DDP**.

Do reguł dla transportu morskiego i wodnego śródlądowego należą **FAS, FOB, CFR i CIF**.

- **EXW EX Works (z zakładu)** – sprzedający przedstawia towar do dyspozycji kupującego (na przykład na zakładzie produkcyjnym lub w magazynie). Najczęściej jest to teren zakładu / fabryki sprzedającego, ale nie musi tak być. Dostawa w tej regule jest zrealizowana, gdy sprzedający dostarczy towar do określonego punktu - nie jest zobligowany do załadunku towarów na podstawiający się pojazd, nie musi także organizować odprawy celnej eksportowej.
- **FCA Free Carrier (dostarczone do przewoźnika)** – dostawa towarów przez sprzedającego odbywa się na jednej z dwóch zasad:
  - gdy oznaczone miejsce jest zarazem terenem sprzedającego, towary są dostarczone, jeśli są załadowane przez sprzedającego na środki transportu zorganizowane przez kupującego
  - gdy wskazane miejsce jest odmiennym miejscem, towary są dostarczone po załadowaniu na środki transportu sprzedającego, jeśli dotarły do tego innego wyznaczonego miejsca i są gotowe do wyładunku z tych środków transportu sprzedającego oraz są w dyspozycji przewoźnika lub innej osoby wyznaczonej przez kupującego.

W tej formule organizacja odprawy celnej eksportowej jest w gestii sprzedającego.

Kupujący przejmuje ryzyko w wyznaczonym miejscu załadunku (lub dostawy). Kupujący powiadamia sprzedającego o nazwie przewoźnika oraz terminie załadunku i rodzaju środka transportu.

- **CPT Carriage Paid To (przewóz opłacony do)** – sprzedający dostarcza towary i przenosi ryzyko na kupującego w momencie przekazania towarów przewoźnikowi wybranemu przez sprzedającego lub przez dostawę towarów. Sprzedający wybiera przewoźnika i zawiera umowę transportową, jednak ryzyko od momentu przekazania towaru przewoźnikowi ponosi kupujący – jeśli więc podczas przewozu wystąpią dodatkowe koszty poza tymi które wraz z frachtem pokrył sprzedający – poniesie je kupujący. Koszty odprawy celnej eksportowej ponosi sprzedający.
- **CIP Carriage and Insurance Paid To (przewóz i ubezpieczenie opłacone do)** Zakres obowiązków sprzedającego jak w formule CPT, zostaje jednak rozszerzony o zawarcie umowy ubezpieczenia i pokrycie jej kosztów oraz o przekazanie kupującemu dowodu ubezpieczenia.
- **DAP Delivered at Place (dostarczone do miejsca)** – sprzedający dostarcza towary i przenosi ryzyko na kupującego, w momencie gdy towary zostaną przedstawione do dyspozycji kupującego i gotowe do wyładunku na przybywających środkach transportu w miejscu ustalonym punkcie. Sprzedający ponosi wszelkie ryzyko związane z dostarczeniem towarów do oznaczonego miejsca przeznaczenia. Odprawa celna eksportowa jest w gestii sprzedającego. Wyładunek oraz odprawa celna importowa są w gestii kupującego.
- **DPU Delivered at Place Unloaded (dostarczone do miejsca wyładowania)** – sprzedający dostarcza towary i przenosi ryzyko na kupującego, po wyładunku towarów z przybywających środków transportu i pozostawieniu ich w dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu przeznaczenia. Jest to jedyna reguła, która wymaga od sprzedającego wyładunku towarów w miejscu przeznaczenia. Sprzedający musi zatem upewnić się, że jest w stanie zorganizować wyładunek w oznaczonym miejscu. Odprawa celna eksportowa jest w gestii sprzedającego, natomiast odprawa celna importowa jest w gestii kupującego.
- **DDP Delivered Duty Paid (dostarczone cło opłacone)** – sprzedający dostarcza towary i przenosi ryzyko na kupującego, w momencie gdy towary zostaną przedstawione do dyspozycji kupującego i gotowe do wyładunku na przybywających środkach transportu w ustalonym miejscu przeznaczenia. Sprzedający musi odprawić towaru zarówno w eksporcie, jak i w imporcie. Kupujący musi jedynie wyładować towar.
- **FAS Free Alongside Ship (dostarczone wzdłuż burty statku)** – sprzedający dostarcza towary, gdy towary zostaną umieszczone wzdłuż burty statku (np. na nabrzeżu albo barce) określonego przez kupującego w uzgodnionym porcie załadunku. Gdy towary zostaną umieszczone wzdłuż burty statku – wszystkie pozostałe koszty oraz ryzyko utraty lub uszkodzenia towarów

przechodzi ze sprzedającego na kupującego.

Odprawa celna eksportowa jest w gestii wysyłającego.

- **FOB Free On Board (dostarczony na statek)** – oznacza, że sprzedający dostarcza towary do kupującego na pokładzie statku wybranego przez kupującego w ustalonym porcie. FOB różni się od FAS tym, że sprzedawca opłaca jeszcze załadunek towaru na burtę. Gestia transportowa oraz ryzyko transportowe przenoszą się na kupującego, gdy towary zostaną załadowane na burtę. Odprawa celna eksportowa jest w gestii sprzedającego.
- **CFR Cost and Freight (koszt i fracht)** – sprzedający ponosi koszty transportu towaru oraz dokonuje odprawy celnej eksportowej. Sprzedający dostarcza towary kupującemu, gdy zostaną załadowane na burtę statku – jest to moment, w którym ryzyko utraty lub uszkodzenia towarów przechodzi na kupującego – pomimo, że umowę frachtu morskiego zawiera sprzedający. W tej regule sprzedający nie ma obowiązku ubezpieczenia towaru: zaleca się zatem kupującemu nabycie dla siebie ubezpieczenia. Kupujący ponosi wszelkie opłaty terminalowe w miejscu przeznaczenia oraz organizuje odprawę celną importową i organizuje dalszą podróż towaru.
- **CIF Cost Insurance and Freight (koszt ubezpieczenie i fracht)** – tak jak w warunkach CFR – sprzedający ponosi koszty transportu oraz dokonuje odprawy celnej eksportowej. Sprzedający dostarcza towary kupującemu i przenosi ryzyko transportowe w momencie załadowania towarów na burtę statku. Warunki CIF rozszerzają warunki CFR o tyle, że sprzedający musi również zawrzeć umowę ubezpieczenia od ryzyka utraty lub uszkodzenia towarów przez kupującego z portu załadunku do co najmniej portu przeznaczenia. Kupujący ponosi wszelkie opłaty terminalowe w miejscu przeznaczenia oraz organizuje odprawę celną importową i organizuje dalszą podróż towaru.